

为发展镇江经济找新路

● 镇江市市长 方之焯

作为江苏沿江经济带中的新兴城市,镇江具有建设大型企业不可缺少的五个基本条件,即港口、水源、能源、用地和城市依托。镇江江岸线长 69.4 公里,有不可多得的深水良港和良好的建港条件,目前镇江港已与 40 多个国家和地区通航,年吞吐量在长江水系中居第 3 位。东郊的谏壁发电厂拥有 162.5 万千瓦的装机容量,是全国目前最大的火力发电厂。镇江处于苏、锡、常经济圈和南京、马鞍山、芜湖、铜陵经济圈的结合部,城市依托基础较好,水、电、气、邮电通讯条件在沪宁线上名列前茅,交通运输十分方便。镇江发展经济最佳的潜在优势正逐步转化为现实的经济优势。

抓住机遇,加快发展,集中精力把经济建设搞上去,这是党中央坚定不移的方针。我们应当充分利用得天独厚的有利条件,加快经济发展,坚持在服从宏观调控的前提下,积极探索本地经济发展的路子。在这方面,我们归结为“三找”,即找外商、找老板、找百姓。

所谓“找外商”,就是大力发展外向型经济,今年以来,我市“三外”工作出现了前所未有的好势头。今年 1—8 月份,市直企业兴办的三资企业和合同利用外资分别是去年的 1 倍和 1.24 倍,其中 70% 以上的市直大中型企业已与外商合资。镇江百年老厂恒顺酱醋厂,利用现有厂房设备同印尼金光集团合资,搞棕榈油系列开发,外方出资 60%,“八五”期末产值可望达到 8 亿元,利税 2 亿元。类似

恒顺的项目还有外商独资年产 150 万吨水泥项目,大东造纸厂、镇江纸浆厂与金光集团全额合资的造纸项目等等。通过合资合作,不仅缓解了资金矛盾,而且促进形成规模经济,加速产业结构优化。

所谓“找老板”,就是大力发展个体、私营经济。今年全市个体户和私营企业分别比去年增长了 50% 和 10 倍。丹阳市有家私营企业,叫奔驰农机配件有限公司,需征地 7 亩,投资 120 万元,年产值可达千万元。市领导积极促成,提供方便,在当地引起极大反响,该市皇塘镇一下子就发展 12 户私营企业。扬中县委、县政府把发展个体、私营经济列入重要议事日程,列入地方经济发展规划,一方面放宽政策,为个体、私营经济的发展创造平等竞争的条件;另一方面加强对个体、私营经济的管理,寓管理于服务之中,专门划出一块地皮,搞个体、私营经济开发区,吸引了一大批个体私营企业进区安营扎寨。我们认为,扶持和发展个体、私营经济,国家花钱少,群众得益多,于国家、地方、个人都有好处,可以大力发展。

所谓“找百姓”,就是把群众手持的闲散资金利用起来,促进经济发展。想方设法把这部分资金投入 to 生产中去,除了在银行储蓄上多动脑筋外,可以通过旧公房出售等措施,回笼民间资金。关键是价格要合理,老百姓能承受。同时相应提高公房租金标准,双管齐下,加快旧公房销售进度。